

Zone de libre-échange transatlantique. Partenariat transatlantique de commerce et d'investissement

TAFTA = Transatlantic Free Trade Area (or Agreement)
TTIP = Transatlantic Trade and Investment Partnership

Trans Atlantic Free Trade Area



Introduction

- Projet de traité commercial entre l'Union européenne et les États-Unis envisagé pour 2015.
- La plus importante zone de libre échange de l'Histoire :
 - plus de 46 % du PIB mondial
 - 51,3 % si elle s'étend également à l'Aléna et à l'AELE.
- Premier pas vers l'établissement d'une union transatlantique politique du monde occidental.
- Donc contre le multilatéralisme prôné par les écologistes, loin de la transition écologique, loin de normes au service de la globalisation.

Historique

- En 1990, première résolution transatlantique pour :
 - promouvoir les principes de l'économie de marché
 - rejeter le protectionnisme
 - renforcer et ouvrir davantage les économies nationales à un système de commerce multilatéral
- Sommet Union-Européenne — États-Unis de décembre
- En 2003, le couple franco-allemand refuse de participer à la guerre d'Irak
- Mieux 2 ans plus tard (visite à Bruxelles de George W. Bush, en février 2005).
- Le 26 mars 2009, Parlement européen : résolution à la création d'un marché transatlantique.
- 29 juin 2013, programme PRISM révélé par *Der Spiegel*.
- 8 juillet 2013 les négociations débutent dans ce contexte.

Enjeux

- Harmonisation progressive des réglementations et reconnaissance mutuelle des règles et normes en vigueur :
 - droits de douanes, seulement dans l'agriculture
 - Surtout les normes, réglementations et autres « barrières non tarifaires » au commerce transatlantique :
 - le salaire minimum,
 - les normes sanitaires pour l'alimentation et la sécurité,
 - le respect de l'environnement,
 - le contrôle de l'impact carbone,
 - la réglementation de la finance,
 - le soutien des états pour l'accès à tous à l'éducation et à la santé.
 - La propriété intellectuelle, la protection des données
- Avantages pour chacune des parties :
 - Extension des échanges comme sources de richesse.
 - Anticipation et accompagnement social des salariés des secteurs menacés.
- Mais remise en cause des normes et réglementations = remise en cause des modèles sociaux et culturels
- Pierre Hillard : « le marché transatlantique pourrait être un premier pas vers la création de structures politiques ».

Les objectifs de TAFTA

- Stimuler la croissance par une politique de l'offre
- Prendre le relais de Doha
- Remettre en cause certains bastions du protectionnisme américain (pour l'Europe)
- Pouvoir recourir, pour une entreprise, directement contre un état

Les obstacles

- Le partage des compétences
- Le productions et les services culturels
- L'agriculture, les questions sanitaires et phytosanitaires (SPS), les hormones et les OGM

Critique des perspectives du partenariat

- Convergences réglementaires attendues
 - Économies d'échelle
 - Rapports de force :
 - Services, chimie : USA offensifs
 - Agro-alimentaire : UE exportateur net (mais subventions hors champ des négociations)
 - Finance et secteur bancaire : focus particulier
- Scepticisme des gains sur l'emploi
 - Les limites de Ricardo, qui fait abstraction du chômage
 - L'accès à de nouveaux marchés
- Le modèle européen à l'épreuve

Les divergences UE-USA

- Sur le rôle de l'Etat (services publics, sécurité sociale)
- Sur le rapport à la religion
- Sur le système juridique (sauf GB et Ir)
- Sur le droit du travail (conventions OIT)
- Sur le droit des consommateurs
- Sur la protection de l'environnement (Kyoto, biodiversité)
- Sur la culture (convention UNESCO)
- Sur les rapports entreprises privées et partis politiques
- Sur des questions comme la peine de mort et la vente des armes
- Sur le rôle des institutions internationales: ils n'acceptent aucun traité contraignant (CIDE : convention internationale des droits de l'enfant, CPI : cour pénale internationale).